2016年11月度　つぎ夢研究会定例会議事録

2016年11月27日（日）17：30～20：00

司会：羽石先生

**■高久会長の挨拶**

|  |  |
| --- | --- |
| ・本日のイベント  ○本日は実際の中小企業の経営者の方と議論をして、ノウハウや知恵を出し合います。具体的なアドバイスをお願いします。なお、守秘義務は守るように留意してください。  (詳細は本議事録から割愛します。)  ○前回の実務従事の報告についても、皆さんにフィードバックします。 |  |

**■会計係、宴会係からの諸連絡**

|  |
| --- |
| 会計係：初回参加は無料。2回目以降は入会金1,000円、年会費1,000円。  不明入金があったため、該当者は連絡のこと。  宴会係：定例会終了後、20:30～横濱Cheersで開催。最初の一杯はクラフトビール。　会費\3,500. |

**■強みプレゼンリレー①：太地先生**

|  |  |
| --- | --- |
| 【自己紹介】  和歌山県太地町出身。千葉育ち。  キャリア：阪神大震災の時期に就職。三田工業→凸版印刷(シャドウマスクの製造技術)→法政大学修士取得→エイジーコーポレーション(生産技術)→プラウドフットジャパン(経営コンサルタント)→新日鉄化学(生産技術・生産管理)。現在は、液晶ディスプレイの材料の製造に携わる。  問題意識：製造業衰退に危機感。製造業もサービス業化している。モノそのものからサービス、ソリューションに付加価値が移っている。中小製造業も全く同じ流れ。  製造業の行方：組み立て(アセンブリ)と素材(マテリアル)。アセンブリは人件費が勝負。マテリアルは製品の使い方もお客様と決める。こちらの方が生き残りやすい。  【強み】  ・工場の運営管理  ・「とりあえずやってみよう」「やりながら考える」  ・調整能力  生産管理のPJがあれば爪痕を残す。  【次回】  次回は新免さんお願いします。  【質問】  なし。 |  |

**■強みプレゼンリレー②：布能先生**

|  |  |
| --- | --- |
| 【自己紹介】  IT業界に長く在籍。  マイドリングは、ゼロ系のコーラやペプシ。ダンボールで大人買い。  中小企業診断士は、もっと認知度を高めるべき。  強みを考える。必殺技があればよいが、自分には難しい。一般の人→一般の人より詳しい専門家→世界一の専門家というビラミッド構造がある。自分は、一般の人よりも詳しいところを強みにしたい。  【強み】  ・IT開発のできる診断士。お客さんの問題の中には効率化やチェック等の開発案件を発見できる機会はたくさんある。深い知識や経験で見つけられる。  ・情報発信力。顔と名前を憶えてもらう。HPやブログを持っている(意外に診断士の中でも持っている人が少ない)。布能という珍しい苗字は記憶に残りやすい。  ・人的ネットワーク。各種のセミナーや研究会に所属。H22の砂糖問屋の事例でも人的ネットワークが強みだった。  【次回】  次回は水島さんお願いします。  【質問】  Q)今まで開発した中での自信作は？  A)WebからOutlookを使ってイントラ内に発信するのが不可能だった時代に、知識を総動員して開発した。  Q)IT技術も経営もわかる診断士として知名度を上げていくことがよいのではないか。  A)アドバイスありがとうございます。 |  |

**■強みプレゼンリレー③：羽石先生**

|  |  |
| --- | --- |
| 【自己紹介】  千葉県生まれ、千葉育ち、千葉在住。横浜まで2時間。  スポーツ好き。食べるのも好き(パクチー除く)。前職は料理人(フレンチなど)  キャリア：就職はファーストフード会社→海外へ 20ケ国→帰国後飲食業(現場調理)に従事→食品会社で企業内診断士。  資格取得のきっかけ：個人店レストランでのできごと。料理へのこだわりが強くおいしい料理を提供していたが、コンセプトのない経営でお店は倒産。つぶすのはもったいないと思った。体だけでなく頭も使って解決したいと考えた。  今やれることをやる。研究会、創業スクール講師、補助金審査員などさまざま。  【強み】  ・どこにでも首をつっこむ姿勢。自信の活動の幅を広げる。  ・飲食業の現場経験。飲食店を食べ歩き、お客様側の経験も積む。  ・プラス思考。失敗を失敗と思わない、学びの場と捉え、失敗も楽しむ。  【次回】  次回は佐野さんお願いします。  【質問】  Q)飲食店でお客様の立場になって気づいたことは？  A)お客様のことを考えているようで、自分たちの都合を優先に考えている。料理人と客側の両方の立場を知ることで、それを活かせると思う。 |  |

**■ベンチャー企業社長の講演**

|  |  |
| --- | --- |
| ・守秘義務により、内容は割愛します。  ・高久先生より  提案レポートは、12/18(日)までに、Yahooメールに送付のこと。前倒しも可能。  形式は前回と同様。レポートのボリュームはA4で2-3枚。PDFファイルにしてください。良い提案、良いマッチングを期待しています。 |  |

**■まとめ：高久会長**

|  |  |
| --- | --- |
| 次回は、今年度の試験の合格者が参加します。つぎ夢で行ったFL社の実務従事について紹介し、つぎ夢の良さをアピールしてください(小林さんまとめで推進ください)。 |  |

**次回日程　2017年1月29日（日）17：30～**

以　上